

Publié le 16/03/2022 à 11:06



COMMERCIAL(E) SÉDENTAIRE H/F

C.E.T.U.P. - Compagnie Européenne de Transports
Uniques Personnalisés

Référence de l'offre : MDE-220316-931

DESCRIPTION DU POSTE :

CETUP « Entreprise de Transport Léger Dédié avec un collectif de plus de 160 personnes, nous recrutons nos futurs Commerciaux sédentaires pour notre Centre Opérationnel basé en Terre Dauphinoise au Pied du Parc de la Chartreuse à Grenoble (Saint Jean de Moirans). Nous sommes reconnues pour notre forte démarche RSE, notre service qualitatif et sécuritaire, chaque salarié a pour mission de porter nos 5 valeurs au quotidien et de respecter nos référentiels normes ISO.

Notre métier est le transport à fort enjeu industriel, pour tout type de Donneur d'Ordre faisant partie de l'économie mondiale. Nous intervenons sur tous les territoires 7/24/365.

Basé(e) au siège social de St Jean de Moirans (38) et rattaché(e) à la direction générale, vous contribuerez au développement pérenne du chiffre d'affaires au niveau national. Vous aurez pour principales missions :

Missions :

- Gérer au sein de l'entreprise un portefeuille clients (développement, gestion et fidélisation)
- Réaliser des actions commerciales de prospection, de qualification et de fidélisation par téléphone et dans le respect des procédures
- Rédiger les offres commerciales
- Travailler en binôme avec les équipes de terrain
- Être également l'interface entre les services communication/marketing, commercial et opération (production)
- Remonter les informations pertinentes
- Gestion et atteinte des KPI

Profil recherché :

- Vous êtes passionné(e) par le transport et la relation client, l'éco-responsabilité et le service

1/3



sont au cœur de vos préoccupations,

- Vous avez des talents de négociateur reconnu(e)
- vous êtes enthousiaste, convaincant(e) et motivé(e) par les challenges.
- Vous désirez et aimez travailler en équipe,
- Vous êtes engagé(e), dynamique, communiquant(e), rigoureux (se),
- Vous faites preuve d'organisation, de détermination et d'enthousiasme, capacité de réagir dans un environnement en constante évolution.
- Vous êtes autonome et doté(e) d'un bon relationnel,
- Vous maîtrisez les outils informatiques (Pack Office, outils web, CRM ... etc.).
- L'usage de l'anglais serait un plus.

Alors, votre profil nous intéresse !!

Formation :

De formation commerciale bac+2, BTS ou DUT (BAC+2) en négociation et développement commercial, vente/assistanat commercial avec dans l'idéal une première expérience professionnelle en tant que commercial sédentaire.

Conditions du poste :

Rémunération : Salaire fixe + prime bi-annuelle

Lundi au jeudi : 9h/12h 30- 13h30/18h, Vendredi : 9h/12h30 – 13h30-17h

Le poste est à pourvoir dès que possible

Venez rejoindre une entreprise dynamique, en mission pour ses clients, la planète et ses propres collaborateurs

NATURE DU CONTRAT

- Nature du contrat : CDI
- Durée :
- Temps de travail : Temps plein (39h)
- Salaire : € Par mois
- Lieu de travail : SAINT JEAN DE MOIRANS - 38430

Avantages :



MODALITÉ DE CANDIDATURE :

Postulez en ligne depuis la page OFFRES D'EMPLOI du site de la Maison de l'Emploi :

>> CLIQUEZ ICI POUR POSTULER EN LIGNE <<

Besoin d'aide pour postuler ? Contactez votre conseiller au 04 76 93 17 18.

