

# **COMMERCIAL(E) SÉDENTAIRE H/F**

C.E.T.U.P. - Compagnie Européenne de Transports Uniques Personnalisés

Référence de l'offre : MDE-220316-931

# **DESCRIPTION DU POSTE:**

CETUP « Entreprise de Transport Léger Dédié avec un collectif de plus de 160 personnes, nous recrutons nos futurs <u>Commerciaux sédentaires</u> pour notre Centre Opérationnel basé en Terre Dauphinoise au Pied du Parc de la Chartreuse à Grenoble (Saint Jean de Moirans). Nous sommes reconnues pour notre forte démarche RSE, notre service qualitatif et sécuritaire, chaque salarié a pour mission de porter nos 5 valeurs au quotidien et de respecter nos référentiels normes ISO.

Notre métier est le transport à fort enjeu industriel, pour tout type de Donneur d'Ordre faisant partie de l'économie mondiale. Nous intervenons sur tous les territoires 7/24/365.

Basé(e) au siège social de St Jean de Moirans (38) et rattaché(e) à la direction générale, vous contribuerez au développement pérenne du chiffre d'affaires au niveau national. Vous aurez pour principales missions :

### **Missions:**

- Gérer au sein de l'entreprise un portefeuille clients (développement, gestion et fidélisation)
- Réaliser des actions commerciales de prospection, de qualification et de fidélisation par téléphone et dans le respect des procédures
- Rédiger les offres commerciales
- Travailler en binôme avec les équipes de terrain
- Être également l'interface entre les services communication/marketing, commercial et opération (production)
- · Remonter les informations pertinentes
- · Gestion et atteinte des KPI

## Profil recherché:

• Vous êtes passionné(e) par le transport et la relation client, l'éco-responsabilité et le service



sont au cœur de vos préoccupations,

- Vous avez des talents de négociateur reconnu(e)
- vous êtes enthousiaste, convaincant(e) et motivé(e) par les challenges.
- · Vous désirez et aimez travailler en équipe,
- Vous êtes engagé(e), dynamique, communiquant(e), rigoureux (se),
- Vous faites preuve d'organisation, de détermination et d'enthousiasme, capacité de réagir dans un environnement en constante évolution.
- Vous êtes autonome et doté(e) d'un bon relationnel,
- Vous maîtrisez les outils informatiques (Pack Office, outils web, CRM ... etc.).
- L'usage de l'anglais serait un plus.

### Alors, votre profil nous intéresse!!

#### **Formation:**

De formation commerciale bac+2, BTS ou DUT (BAC+2) en négociation et développement commercial, vente/assistanat commercial avec dans l'idéal une première expérience professionnelle en tant que commercial sédentaire.

# Conditions du poste :

Rémunération : Salaire fixe + prime bi-annuelle

Lundi au jeudi : 9h/12h 30- 13h30/18h, Vendredi : 9h/12h30 - 13h30-17h

# Le poste est à pourvoir dès que possible

Venez rejoindre une entreprise dynamique, en mission pour ses clients, la planète et ses propres collaborateurs

# **NATURE DU CONTRAT**

· Nature du contrat : CDI

• Durée :

• Temps de travail : Temps plein (39h)

• Salaire brut : € Par mois

• Lieu de poste : SAINT JEAN DE MOIRANS - 38430

#### **Avantages:**



# **MODALITÉ DE CANDIDATURE:**

Postulez en ligne depuis la page OFFRES D'EMPLOI du site de la Maison de l'Emploi :

>> CLIQUEZ ICI POUR POSTULER EN LIGNE <<

Besoin d'aide pour postuler ? Contactez votre conseiller au 04 76 93 17 18.

