

ALTERNANT CONSULTANT EN RECRUTEMENT H/F

ALA CONSEIL ET STRATEGIE

Référence de l'offre : MDE-250901-2518

DESCRIPTION DU POSTE:

Le réseau de cabinet de recrutement indépendant Alphéa Conseil recherche un **alternant consultant** en recrutement H/F basé à Moirans.

QUI SOMMES-NOUS?

Créé en 2007, le réseau Alphéa Conseil s'est imposé comme un **acteur incontournable du conseil en recrutement**, en organisation et en stratégie.

Présent sur tout le territoire au travers de nos **30 agences en France** et à l'international, notre réseau compte **150 collaborateurs** connaissant parfaitement le marché de l'emploi. Nos collaborateurs disposent des **derniers outils RH pour les recrutements**. Notre cabinet de recrutement réalise des **recrutements uniquement en CDI.**

NOS VALEURS

- La proximité
- L'expertise métier
- L'exigence
- · La satisfaction clients

VOS MISSIONS

Votre rôle sera de **développer votre propre portefeuille client** sur votre secteur ! **Prospection**, **recrutement**, **développement commercial...** vous êtes un consultant en recrutement complet!

Vos principales missions s'organisent autour des 3 axes suivants :

Recrutez le bon candidat, à la bonne place, dans la bonne entreprise :

• Rédiger l'offre d'emploi et la diffuser sur nos 80 sites partenaires



1/4

- Vous **chassez** les meilleurs profils.
- Vous sourcez en utilisant tous les outils du réseau et les CVThèques du marché.
- Vous utilisez les réseaux sociaux pour promouvoir vos recrutements, votre expertise et identifiez des candidats.
- Véritable communicant, vous publiez régulièrement sur les réseaux sociaux.
- Vous prenez des rendez-vous et réalisez les pré qualifications téléphoniques. Vous ne proposez pas un poste, mais vous êtes attentif aux envies de votre candidat.
- Vous faites passer des tests de compétences et de personnalité que vous débriefez à votre candidat.
- Vous rencontrez 100 % de vos candidats en physique dans votre agence.
- Vous rédigez des comptes rendus et des synthèses pour présenter votre candidat.

Vous ne placez pas « juste » un candidat. Vous**accompagnez votre candidat dans son projet de vie**, vous vous assurez que l'envie du candidat est en adéquation avec les attentes de l'entreprise.

Fidéliser les clients de l'agence et du réseau :

- Vous prenez en charge la relation client, présentez vos candidats, faites partie des difficultés à ces derniers.
- Vous respectez les processus et les accords en fonction de chacun des clients.
- Vous apportez votre expertise et vous conseillez les clients dans leur choix de candidat.
- Vous **effectuez des retours hebdomadaires** à chacun de vos clients pour les tenir informés des avancées.
- Vous **êtes l'ambassadeur du cabinet** pour chacun de vos clients et les accompagnez dans leur développement.

Chez Alphéa Conseil, **la satisfaction clients** fait partie de nos valeurs fondamentales. Chaque client est unique! Vous avez à cœur **d'accompagner les clients de votre agence** et du réseau comme s'il s'agît dès votre!

Développez votre portefeuille client :

- Vous identifiez dans votre réseau professionnel et personnel les entreprises que vous pouvez accompagner.
- Vous réalisez des actions de prospection téléphonique.
- Vous prenez des rendez-vous en physique chez vos clients.
- Vous ciblez les entreprises locales de la région



- Vous envoyez vos offres commerciales et vous assurez le suivi de vos clients.
- Vous êtes le garant de la bonne réalisation de la mission.

Profil:

Vous souhaitez suivre une formation RH en alternance orientée recrutement, idéalement niveau **Bachelor ou Master 1**.

Vous avez une **première expérience en recrutement** (Agence d'intérim, Rh ou cabinet de recrutement).

Votre **empathie** et vos **qualités relationnelles** font de vous un recruteur complet.

Vous êtes animé par les relations humaines et la stratégie d'entreprise.

Votre savoir-faire:

- Vous connaissez les méthodes de ventes et vous êtes à l'aise avec la relation client.
- Vous **comprenez les besoins de vos clients**, vous êtes à **l'écoute du projet de vie** des candidats et faites corréler deux projets qui se correspondent en tout point.

Votre savoir-être :

 Vous faites preuve à la fois d'empathie et d'exigence auprès de vos clients, de vos candidats, de vos collègues et de votre manager.

Échangeons sur votre projet professionnel!

NATURE DU CONTRAT

• Nature du contrat : Contrat d'apprentissage ou Contrat de professionnalisation

• Durée : 12 mois

• Temps de travail : Temps plein

• Salaire brut : 1099€ Par mois

• Lieu de poste : MOIRANS - 38430

Avantages:

Autre



MODALITÉ DE CANDIDATURE:

Postulez en ligne depuis la page OFFRES D'EMPLOI du site de la Maison de l'Emploi :

>> CLIQUEZ ICI POUR POSTULER EN LIGNE <<

Besoin d'aide pour postuler ? Contactez votre conseiller au 04 76 93 17 18.

