

Publié le 12/04/2023 à 12:07



ALTERNANCE - TECHNICO COMMERCIAL H/F

MEDIA'COM

Référence de l'offre : MDE-230412-1685

DESCRIPTION DU POSTE :

Salaire

De 850,00 € à 10?000,00 € par mois

Type de poste

- Alternance

Cette offre propose-t-elle un statut de cadre ?

- Non

Horaires



- Horaires flexibles
- Travail en journée
- Du Lundi au Vendredi
- Repos le week-end
- Horaires aménageables

Date de début prévue

Avantages

- Participation au Transport
- Horaires flexibles
- Véhicule de Fonction
- Travail à domicile

Description du poste

Masquer

MEDIA'COM FICHE DE POSTE ALTERNANT(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E)

Présentation de l'entreprise : entreprise en pleine croissance, propose des solutions pour le compte de client en B to B des solutions de communication et marketing.

nous apportons notre expertise lors de la création ou le développement d'une entreprise,

Description du poste : Poste d'alternance de 12-24 mois (selon profil). Sous la direction de notre dirigeant, vous serez chargé(e) de développer le portefeuille client de Media'com.

A ce titre vos objectifs principaux seront définis par des ventes et un chiffre d'affaires à consolider. Vous devrez collaborer avec l'équipe commerciale et. Vous serez accompagné(e) et formé(e) au métier de technico-commercial(e) vente B TO B dans le milieu de la publicité, communication et marketing.

A ce titre, vos missions seront : Commerciales : Développer les ventes et le CA en respectant les objectifs et les limites d'autorités fixés afin d'augmenter les parts de marché sur votre secteur

2/4



Prospecter par téléphone, mails, visite direct les entreprises cibles afin d'établir un planning de RDV. (des déplacements au niveau local sont à prévoir) Répondre à des appels d'offres Intervenir dans les négociations commerciales et réaliser puis transmettre les offres commerciales Être un conseil technique et commercial auprès des clients Benchmark Suivi clients et reporting Assurer un suivi régulier des clients afin de construire un réseau de référence et de garantir une pérennité du CA Assurer un reporting permanent et structuré auprès de votre hiérarchie, sur la concurrence, l'évolution des marchés de votre secteur et participer à la mise en place d'actions correctives rapides Prise et relance des rendez-vous clients Accueil des clients Préparation fiches clients :

Qualités requises : Autonome, disponible, persévérant et rigoureux/se. Esprit d'équipe indispensable Sens aigu de l'écoute Avoir le sens du service et d'indéniables qualités relationnelles Bonne qualité de communication écrite et orale : vous serez amené à travailler avec des interlocuteurs de tous niveaux, fonctions. Contact : CV + Lettre de motivation Primes et gratifications

Primes

Commissions

Vous pouvez déposer votre candidature lors du job-dating alternance du 26 avril de 9 h à 17h à la salle des fêtes de Voiron

NATURE DU CONTRAT

- Nature du contrat : Contrat d'apprentissage
- Durée : 24 mois
- Temps de travail : Temps plein (35)
- Salaire brut : 11.27€ Par mois
- Lieu de poste : LA COTE SAINT ANDRE

Avantages :

-

MODALITÉ DE CANDIDATURE :

Postulez en ligne depuis la page OFFRES D'EMPLOI du site de la Maison de l'Emploi :

>> CLIQUEZ ICI POUR POSTULER EN LIGNE <<

3/4



Besoin d'aide pour postuler ? Contactez votre conseiller au 04 76 93 17 18.

