

Publié le 23/06/2025 à 14:26



EFIMOVE

SDR H/F

Référence de l'offre : MDE-250623-2638

DESCRIPTION DU POSTE :

Au sein de notre équipe commerciale dynamique de Rives (38140), votre mission : **contacter des prospects qualifiés (B2B) pour générer des rendez-vous ou présenter des solutions.**

Vous interviendrez en amont du cycle de vente pour :

- **Réaliser des appels sortants** à partir de fichiers ciblés ;
- **Proposer des rendez-vous commerciaux** ou orienter les prospects vers une offre adaptée ;
- **Utiliser des outils d'automatisation et des assistants IA** pour optimiser vos échanges et gagner en efficacité ;
- **Reporter votre activité** dans notre CRM et contribuer à l'amélioration continue des scripts.

=> Outils & Environnement

Vous travaillerez avec :

- Un **CRM moderne** facilitant le suivi des prospects ;
- Des **outils d'intelligence artificielle** pour l'analyse des conversations, l'aide à la formulation, et le scoring de leads ;

NATURE DU CONTRAT

- Nature du contrat : Stage ou Autre
- Durée : 1 mois
- Temps de travail : Temps partiel Temps plein
- Salaire brut : 0€ Par mois
- Lieu de poste : RIVES - 38140

1/2



Avantages :

-

MODALITÉ DE CANDIDATURE :

Postulez en ligne depuis la page OFFRES D'EMPLOI du site de la Maison de l'Emploi :

>> CLIQUEZ ICI POUR POSTULER EN LIGNE <<

Besoin d'aide pour postuler ? Contactez votre conseiller au 04 76 93 17 18.

