Publié le 19/10/2021 à 15:05

CHARGE D'AFFAIRES H/F

PACK UP

Référence de l'offre : MDE-211019-651

DESCRIPTION DU POSTE :

PACK UP, PME innovante et écoresponsable dans l'emballage de mousses techniques, confirme sa présence depuis plus de 20 ans sur le marché national.

PACK UP, entreprise pionnière pour le développement durable, conçoit et fabrique pour ses clients industriels et de hautes technologies des emballages techniques éco-conçus sur mesure multi-matériaux pour préserver leurs produits, faciliter le transport et le stockage.

Avec un chiffre d'affaire de 10 millions d'euros et une croissance de 10% chaque année, la société compte aujourd'hui 40 personnes et recrute régulièrement diverses compétences.

PACK UP recherche

UN(E) CHARGE(E) D'AFFAIRES

Sous la responsabilité du responsable commercial, développer le chiffre d'affaires en respectant les taux de marge pratiqués, prospecter et fidéliser en participant à la satisfaction client.

A ce titre, Mettre en œuvre les actions commerciales afin d'atteindre son objectif et développer son chiffre d'affaires en appliquant la politique commerciale de l'entreprise :

- Participer au respect des objectifs de marge
- Être l'interlocuteur privilégié du client, de sa prospection jusqu'aux éventuels contentieux,
- Effectuer les relances devis, paiements
- Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise
- Suivre et développer les clients de son portefeuille
- Développer et fidéliser le portefeuille clients, participer à la négociation sur son portefeuille
- Assurer la prospection de nouveaux clients

Maison de l'Emploi et de la Formationdes des Pays Voironnais et Sud Grésivaudan
40 rue Mainssieux - BP 363 - 38511 Voiron cedex
04 76 93 17 18 - maison.emploi@paysvoironnais.com

- Rédiger les offres commerciales selon les procédures internes
- Analyser et suivre la satisfaction clients (qualité produit, taux de service)
- Entretenir les relations avec les partenaires stratégiques, représenter l'entreprise et la marque auprès des clients, développer et entretenir son réseau
- Assurer une veille concurrentielle : analyser les évolutions du marché et les offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise
- Piloter la constitution des dossiers de réponse aux appels d'offre client et répondre aux appels d'offres
- Tenir à jour le CRM/ERP et rend compte régulièrement de son activité commerciale auprès de sa hiérarchie et notamment en cas de démarche hors procédure pour validation

Le Groupe PACK UP recherche un profil BAC+3 dans le domaine commercial. A l'aise dans la relation commerciale par téléphone, vous disposez d'une expérience industrielle en B2B et/ou d'une forte sensibilité technique.

Vous êtes autonome, dynamique et organisée ; la gestion du stress et des priorités est essentielle.

- Salaire brut annuel selon expérience

L'ambition de rejoindre une équipe solide, un groupe en développement, Adressez-nous votre candidature!

NATURE DU CONTRAT

- Nature du contrat : CDI
- Durée :
- Temps de travail : Temps plein
- Salaire brut : selon profil
- Lieu de poste : SAINT ETIENNE DE CROSSEY - 38960

Avantages :

-

MODALITÉ DE CANDIDATURE :

Postulez en ligne depuis la page OFFRES D'EMPLOI du site de la Maison de l'Emploi :

>> CLIQUEZ ICI POUR POSTULER EN LIGNE <<

Maison de l'Emploi et de la Formationdes des Pays Voironnais et Sud Grésivaudan
40 rue Mainssieux - BP 363 - 38511 Voiron cedex
04 76 93 17 18 - maison.emploi@paysvoironnais.com

Besoin d’aide pour postuler ? Contactez votre conseiller au 04 76 93 17 18.

Maison de l’Emploi et de la Formationdes Pays Voironnais et Sud Grésivaudan
40 rue Mainssieux - BP 363 - 38511 Voiron cedex
04 76 93 17 18 - maison.emploi@paysvoironnais.com