

Publié le 07/04/2021 à 14:34



CHARGE D'AFFAIRES H/F

SOMAFI GROUP FRANCE

Référence de l'offre : MDE-210407-220

DESCRIPTION DU POSTE :

CHARGE D'AFFAIRES (H/F)

Moirans (38)

Dans le cadre de son fort développement, SOMAFI Group, spécialiste dans la fermeture industrielle, équipements de quai et automatismes, recherche un(e) Chargé d'Affaires, pour son agence de SOMAFI Grenoble basée à Moirans (38).

NOTRE AVENTURE

SOMAFI Group met au cœur de son histoire et de son évolution les hommes et les femmes qui la composent. Aujourd'hui présente sur l'ensemble du territoire français, elle ne cesse d'accroître son réseau professionnel de par ses relations commerciales et collaboratives.

“ SOMAFI Group plus qu'une entreprise, c'est une ambition commune”

VOTRE POSTE

Sous l'autorité du Directeur régional, vous aurez à gérer le business impact et développement du CA à partir d'un portefeuille de clients existants. Votre prospection est essentiellement ciblée sur « les non-utilisateurs », à savoir, les architectes, les entreprises générales du bâtiment, les constructeurs.

Vos missions sont les suivantes :

- Génération de leads : prospection téléphonique et physique
- Veille commerciale : être à l'affût de nouveaux prospects et détecter leurs besoins.
- Savoir transformer la demande d'un client en projet concret et réalisable,
- Répondre aux appels d'offre
- Négociation et signature des marchés
- Production et suivi de l'affaire (réunion de chantier, commande de matériel,...)
- Fidélisation de la clientèle spécifique



- Entretien du portefeuille existant
- Qualification et prise de rendez-vous
- Suivi et partage de votre activité commerciale : ____

PROFIL IDEAL

Charismatique, ayant du bagout, bienveillant(e), motivé(e), à l'écoute, tenace, rigoureux (se), et dynamique, vous savez communiquer avec l'ensemble de vos interlocuteurs, quels qu'ils soient. Vous êtes issue de formation supérieure et justifiez d'une expérience commerciale, de préférence du milieu de la fermeture industrielle ou du second œuvre du bâtiment (charpente métallique, serrurerie ...). Vous êtes un(e) commercial(e) dans l'âme et aimez le challenge. Chez vous la négociation est une seconde nature et vous « gérez l'outil informatique grave ». La satisfaction client est primordiale et vous démontrez un vrai sens du service. Habitué(e) du port du casque et des bottes de chantier, le bâtiment ne vous fait pas peur. Vous savez être assidu(e) et organisé pour le suivi des dossiers. Organisé vous savez gérer plusieurs projets conjointement.

On mise tout sur le savoir-être et on se parfait avec le savoir-faire

En vue du développement du service commercial, un solide programme de formation technique aux produits vous sera dispensé, ainsi qu'un suivi tout au long de votre parcours d'intégration, afin de vous permettre d'être rapidement opérationnel.

—

Contrat à durée indéterminée à temps plein, avec salaire annuel selon expérience.

AVANTAGES

- Voiture de société
- Frais de restauration
- Téléphone et ordinateur portable
- Mutuelle familiale
- Travailler avec nous

TOP GO

Ce poste est à pourvoir tout de suite à l'agence de SOMAFI Grenoble située à Moirans (38).

NATURE DU CONTRAT

- Nature du contrat : CDI
- Durée :
- Temps de travail : Temps plein
- Salaire brut : € Par mois



- Lieu de poste : MOIRANS - 38430

Avantages :

MODALITÉ DE CANDIDATURE :

Postulez en ligne depuis la page OFFRES D'EMPLOI du site de la Maison de l'Emploi :

>> CLIQUEZ ICI POUR POSTULER EN LIGNE <<

Besoin d'aide pour postuler ? Contactez votre conseiller au 04 76 93 17 18.

